

Saha satış operasyonlarında maksimum verimlilik ve kontrollü yönetim!



LOGO **MOBILE SALES**

İşletmenize verim, ekibinize hız kazandıran özüm!

Saha satış ekiplerinizin etkili kontrolünü sağlamak, saha operasyonlarınızdan en yüksek verimi almak ve müşteri memnuniyetini artırmak için Logo teknolojisinden faydalanın. Logo Mobile Sales Saha Satış Yönetimi çözümüyle tüm saha satış operasyonlarınızı mobil ortama taşıyarak zaman ve maliyet tasarrufu elde edin.

logo **MOBILE SALES**

İşletmenizin saha satış verimliliğinde artış sağlayın

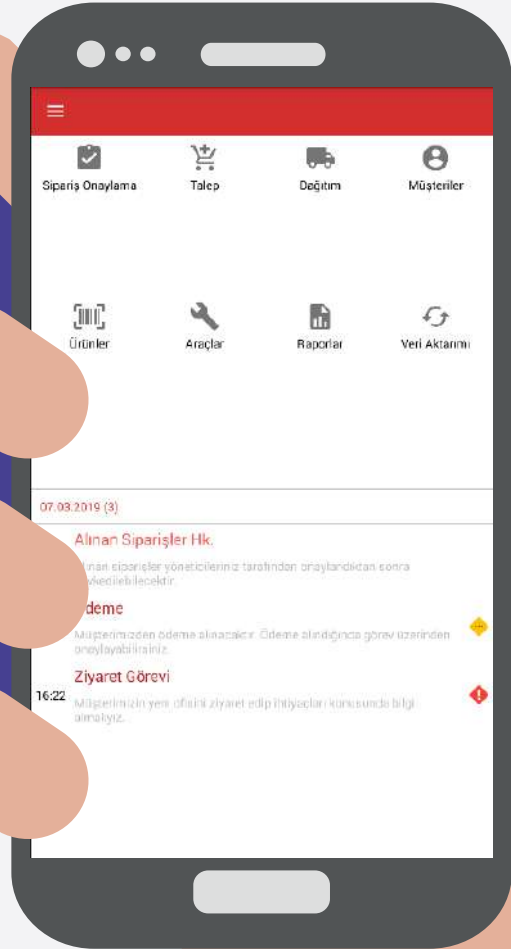
Saha satış faaliyeti yürüten işletmelerin sıcak ve soğuk satış süreçlerini merkezi olarak yönetebilmeleri ve saha ekiplerinin verimliliğini artırmaları, satış hedeflerine ulaşma açısından önemli rol oynuyor. İnovatif mobil teknolojilerle geliştirilen Logo Mobile Sales, satış süreçlerinin ve saha operasyonlarındaki her adımın eksiksiz, verimli ve hızlı tamamlanmasını sağlıyor. Müşteri memnuniyeti odaklı altyapısı ve arayüzleriyle Logo Mobile Sales, işletmenizin rekabet gücünü artıran en önemli yardımcınız oluyor.

Satış operasyonlarını saha satış ekipleri üzerinden yürüten işletmelerde, bu ekiplerin etkili ve verimli çalışması şirket kârlılığını doğrudan etkiliyor. Bu amaçla geliştirilen Logo Mobile Sales Saha Satış Yönetimi çözümü, müşteri taleplerini ve satış operasyonlarını en iyi şekilde yönetebilmeyi sağlıyor.

Çözümün özelleştirilmiş raporlama yeteneği sayesinde, oluşturulan raporlar müşterilerle paylaşılabilir ve satış ekipleri daha doğru satış kararlarına yönlendirilebilir. Depo ile satış ekipleri arasında koordinasyon da sağlayan çözüm, süreçlerin anlık stok bilgilerine göre daha sağlıklı şekilde yürütülmesine imkân tanıyor. Satış anında, Bluetooth bağlantılı yazıcılarla her an, her yerden fatura basımı yapılabilir.

Satış ekiplerinin rotalarını merkezde belirlemek ve etkili araç takibi yapabilmek gibi avantajlar sayesinde saha satış operasyonlarının maliyetleri de düşüyor.

Kısacası Logo Mobile Sales, satış verimliliğini artırırken müşteri taleplerinin de en iyi şekilde karşılanmasını mümkün kılıyor!



Logo Mobile Sales işletmenize neler kazandırır?

| Saha operasyonlarının ve ekiplerinin etkin yönetimi

| Satış ekibinin merkezle iletiřim optimizasyonu ile zaman tasarrufu

| Satış ekibinin daha çok sayıda müşteriye erişim için zaman kazanması

| Artan müşteri memnuniyeti

| Ürün, rakipler, stoklar, fiyat bilgilerinin rapor halinde sahada alınabilmesi

| Özelleştirilmiş raporların mobil uygulamadan görüntülenebilmesi

| Uydu konumu ile saha satış ekibinin anlık izlenebilmesiyle merkezi kontrol sağlanması

| Rota optimizasyonu ile zaman ve maliyet tasarrufu

Sahada tüm kontrol sizde

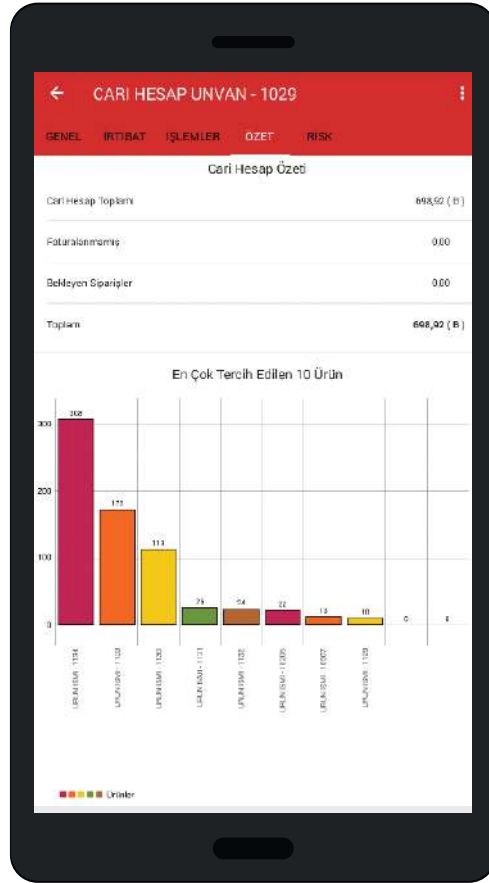
Logo kurumsal kaynak planlama çözümleriyle tam entegre çalışan Logo Mobile Sales, sahadaki satış süreçlerinin doğru verilere dayanmasını sağlayarak müşterilere sunulan hizmetin kalitesini artırıyor. Sıcak ve soğuk satış süreçlerini telefon, tablet, mobil el terminali gibi mobil cihazlar üzerinden yönetmeyi sağlayan çözüm, müşterilerin anlık taleplerine hızla karşılık verebilme imkanı sunuyor. Bu da müşteri memnuniyetine dönüşerek işletmenize değer katıyor. Ayrıca saha ekiplerinin rota bilgilerinden müşteri ziyaret sürelerine kadar pek çok verinin merkezi olarak sisteme kaydedilmesi ve denetlenmesi işletmenin maliyetlerini düşürüp kârlılığını artırırken, satış ekiplerinin de performansını yükseltiyor.

Sahadaki tüm işlemleri mobil ortama taşıyarak zaman ve maliyet tasarrufu sağlayın!



Satış hedeflerine katkı

Logo Mobile Sales, artan müşteri taleplerine hızlı ve en doğru içerikle geri dönüş sağlama konusunda satış ekiplerinin en büyük yardımcısı oluyor. Mobil kullanım sayesinde verimliliği artıran ve satış süreçlerini hızlandıran Logo Mobile Sales, satış hedeflerine ulaşmada önemli rol oynuyor.



Kabin ve dolap satışı

Müşteriye kabin, dolap veya stand verilerek yapılan satışlarda, bu donanımlar üzerinden yapılan satışlar barkodlar ile takip edilebiliyor. Böylece satış ve takip süreçleri hızlanıyor. Özelleştirilmiş raporlar sayesinde gerek işletmenin gerekse müşterinin talep ettiği raporlar kolayca oluşturulabiliyor.



Kişiselleştirilmiş raporlar

Logo Mobile Sales'in Rapor Tasarım aracı, işletmenin ihtiyaçlarına göre grafik, form ve tablo desteği ile kişiselleştirilmiş raporlar hazırlanmasını sağlıyor. Bu raporlar anında görüntülenerek görüşme sırasında müşteriye de sunulabiliyor. Ayrıca işletmenin kendi ürünleri ve rakip ürünler hakkında bulunurluk, raftaki/stoktaki ürün miktarı ve fiyat bilgileri de Logo Mobile Sales üzerinden alınıp raporlanabiliyor.



Gps ile konum bilgisi kaydı

Logo Mobile Sales'in GPS özelliği sayesinde saha ekiplerinin konum bilgisi anlık görüntülenebiliyor. Böylece işlem yapılan müşteri koordinatları, görüşme süreleri, duraklama süreleri net olarak ölçümlenebiliyor ve Google Maps üzerinden izlenebiliyor. Bu da hem yakıt gibi giderlerden tasarruf etmeye hem de satış ekiplerinin verimliliğini artırmaya yardımcı oluyor.

Satış ekiplerinin anlık takibiyle daha etkili denetim ve daha yüksek düzeyde iş verimliliği elde edin!



Satış ekibiniz Logo Mobile Sales ile daha güçlü

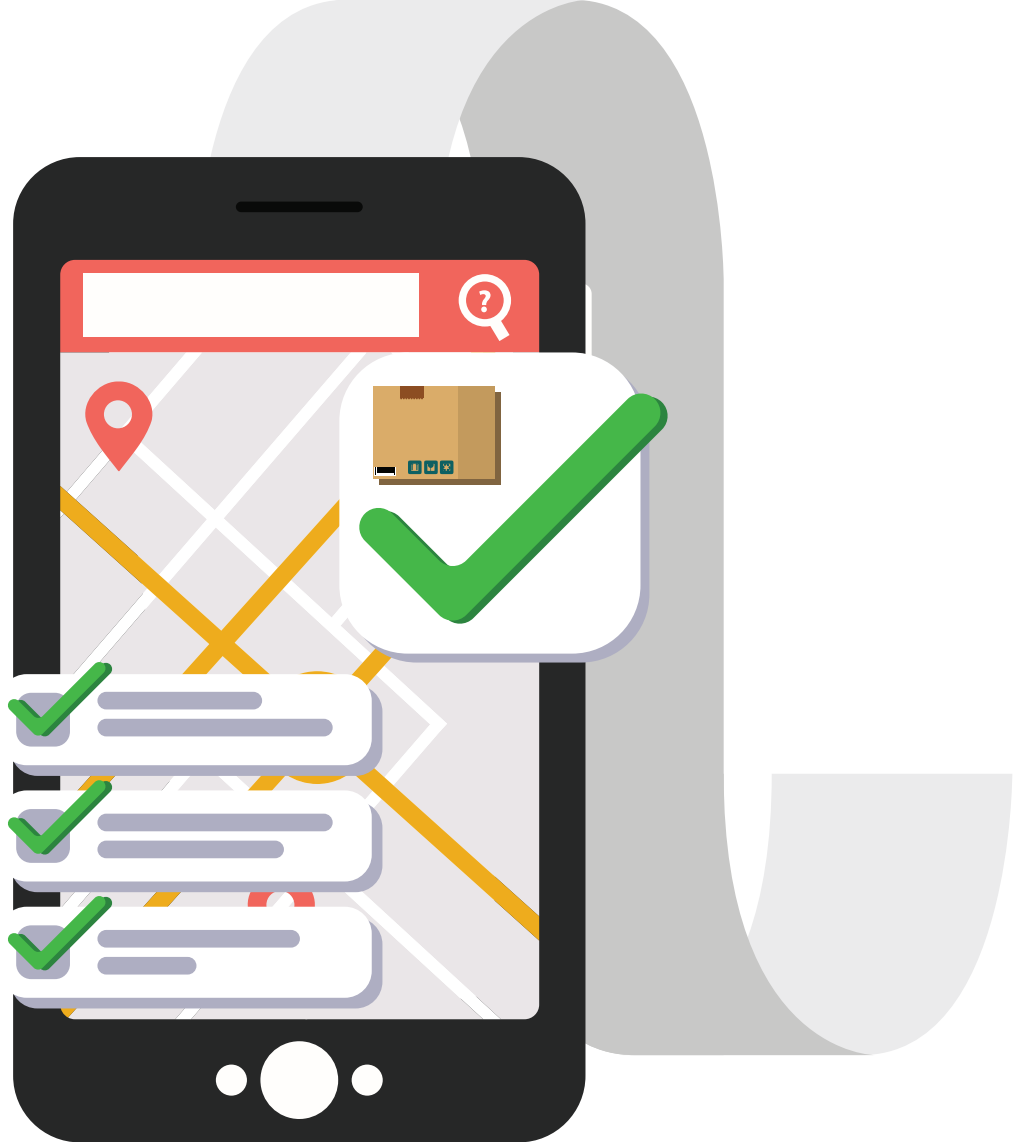
Logo Mobile Sales, müşteri memnuniyetini artırmanın ve işletmenize zaman ve maliyet tasarrufu kazandırmanın yanı sıra, sahadaki satış ekiplerinize de pek çok avantaj sunuyor.

Farklı marka ve modelde mobil cihazlarda kullanılabilen Logo Mobile Sales sayesinde, saha personeli sipariş, fatura ve tahsilat işlemlerini, müşteri ile görüşme anında gerçekleştirebiliyor. Böylece görüşmeler hemen satışa dönüşebiliyor. Sistemin entegre ve hızlı yapısı, sipariş formunun merkeze iletilmesi ve girişinin yapılması işlemlerini ortadan kaldırıyor. Satış temsilcisinin siparişi sisteme girmesiyle birlikte tüm işlemler anında gerçekleştirilip fatura oluşturulabiliyor.



Hızlı ve kolay arayüz

Logo Mobile Sales çözümünün kullanıcı dostu arayüzü, saha ve satış ekiplerinin çözümü hızla tanımasını ve tüm fonksiyonları kolayca uygulayabilmesini sağlıyor. Bu arayüzdeki ekranlar sayesinde satış personeli, müşteriyle görüşme sırasında siparişleri hızlı ve kolayca girebiliyor, fatura kesebiliyor ve tahsilat işlemlerini yapabiliyor.





Özel fatura tasarımları

Logo Mobile Sales'in Fatura Tasarım aracı sayesinde, fatura, irsaliye tahsilat işlemleri ve hatta siparişler için yazdırılmaya hazır belge tasarımları işletmeye özel kriterlere göre tasarlanarak kişiselleştirilebiliyor. Araçlar için özel üretilen yazıcı setleriyle Bluetooth üzerinden bağlantı kuran Logo Mobile Sales ile dar ya da geniş fatura basımı yapılabilir. Çift yazıcı desteği ile fatura, sipariş, tahsilat makbuzu basımları kolayca gerçekleştiriliyor. Böylece fatura teslimi için ayrı bir işlem yapmaya gerek kalmıyor.

Esnek altyapı desteğiyle süreçlerinizi ihtiyaçlarınıza göre uyarlayın!



Ürün barkodu okutma ve sesli komut

Logo Mobile Sales sadece el terminallerine değil, Android cep telefonlarına ve tabletlere de indirilebiliyor. Böylece, mobil cihazların kamerası kullanılarak barkod okuma işlemleri bütün cihazlar üzerinden yapılabilir. Sesli komut özelliğiyle de müşteri veya malzeme araması kolayca yapıp ilgili notlar cihaz üzerine alınabiliyor.



Logo Mobile Sales ile neler yapabilirsiniz?

Satış süreçleri

- Soğuk satış (sipariş)
- Sıcak satış (fatura)
- Kabin ve dolap satışı
- Tahsilat (nakit, çek, senet, kredi kartı)
- Sipariş/fatura formu
- Birebir değişim işlemleri
- İade faturası alma/kesme
- Satıcı portföy işlemleri (satıcı-cari hesap bağlantısı)
- Satıcı bazında rota
- Cari hesap risk limitleri kontrolü
- Karma koli desteği
- Varyant kullanımı/Esnek yapılanma
- Anlık stok bilgisi görme
- Hesap ekstresine satış koşulları uygulama
- Kampanya uygulama
- Promosyon ürün desteği

Saha süreçleri

- Yazıcı tasarım aracı ve fatura basımı
- GPS – Harita üzerinde uydu bazlı takip
- Penetrasyon modülü (İşletmeye ait/rakip ürünlerin raf ve satış bilgileri)
- Pazarlama mesajları
- Yeni müşteri kaydı
- Ziyaret bilgisi kaydı
- Görev atama ve sonuçlarını izleme
- Barkod ile müşteri/malzeme seçimi
- Dövizli çalışma
- Ürün ek özelliklerini ve resimlerini gösterme
- Satış ve müşteri raporları
- Kameradan ürün barkodu okutma
- Sesle müşteri ve malzeme araması
- Konum bilgisi kaydını cari hesap lokasyonu ile karşılaştırma

Logo Mobile Sales ile entegre çözümlerimiz



Kurumsal kaynak planlama (ERP): İşletmelerin tüm verilerini ve iş süreçlerini merkezi bir şekilde uçtan uca yönetmesini sağlayan Kurumsal Kaynak Planlama (ERP) uygulamaları, operasyonel verimliliği önemli ölçüde artırıyor. Geniş bir portföyden oluşan Logo kurumsal kaynak planlama Çözümleri; muhasebe ve finans yönetiminden dış ticarete, tedarik süreçlerinden üretime kadar tüm operasyonlarda izlenebilirlik, etkin kontrol ve veri güvenilirliği sağlıyor. Böylece tüm işletmelerde operasyonel süreçler otomatik hale geliyor ve iş yükünün önemli ölçüde azalmasıyla zaman ve maliyet tasarrufu sağlanıyor. Logo kurumsal kaynak planlama Çözümleri her ölçekten işletmeye daha verimli iş süreçleri, daha fazla tasarruf, daha yüksek düzeyde çalışan ve müşteri memnuniyeti kazandırıyor.

Logo Mobile Sales
hakkında
bilgi için



Türkiye'nin en değerli bilişim markası



| | | | |
|----------------------|--------------|------------------|---------|
| 5.000+ | 800+ | 90.000+ | 1.000+ |
| Kişilik ekosistem | İş ortağı | Aktif müşteri | Çalışan |

Logo Yazılım, müşterilerinin sürdürülebilir başarısına katkıda bulunan bir şirket olarak müşterileri, iş ortakları, çalışanları, yatırımcıları ve tüm paydaşlarıyla birlikte geleceği yazıyor. Müşterileri için iş birliği içerisinde tutku ve çeviklikle değer yaratıyor.

Türkiye'nin en büyük halka açık yazılım kuruluşu ve en değerli bilişim markası olan* Logo Yazılım, kurulduğu 1984 yılından bu yana sektörün öncü şirketlerinden biri olarak faaliyetlerini sürdürüyor. Logo Yazılım mikro işletmelerden kurumsal büyük işletmelere kadar farklı ölçeklerdeki şirketler için uygulama yazılımı çözümlerini pazara sunuyor. Ürün ve hizmetlerinde yenilikçilik ve yaratıcılığı artıran şirket, 4 farklı ülkede, 7 farklı noktada, 1.200'den fazla çalışanı, 800'ü aşkın iş ortağı ile bugüne kadar 200.000'in üzerinde firmanın büyüme yolculuğuna eşlik ederek sürdürülebilir başarının temellerini oluşturuyor.

Çözüm kümesinde Kurumsal Kaynak Planlama çözümlerinin yanı sıra Müşteri İlişkileri Yönetimi, İnsan Kaynakları Yönetimi, İş Akış Yönetimi, Depo Yönetimi Sistemleri, İş Analitiği Çözümleri ve Perakende Çözümleri gibi çok sayıda tamamlayıcı çözüm bulunuyor. Uzun yıllardır müşteri sayısı açısından ERP sektörünün

liderliğini üstlenen Logo Yazılım, iş ortaklarından Logo kullanıcılarına, akademisyenlerden öğrencilere ve sektör profesyonellerine uzanan büyük ve dinamik bir ekosisteme sahip. Bu ekosistemden aldığı güçle, müşterilerinin hayallerine inanarak, hedeflerini paylaşarak ve aynı amaç için özenle çalışarak Türkiye'nin geleceğini birlikte yazma vizyonu ile çalışmalarını yürütüyor.

Logo Yazılım kuruluşundan bu yana, yazılım sektöründe ürünleri, hizmetleri ve işletme süreçleriyle getirdiği yenilikler ve dijital dönüşümde yarattığı katma değerle bu sektörün yenilikçi lideri oldu. Logo, farklı işletme ve teknolojilere yatırım yapıp, son yıllarda organik ve inorganik büyümeye bağlı olarak büyük atılımlar ve gelir artışı gerçekleştirdi. Adil ve şeffaf bir yönetim anlayışı benimsemiş olan Logo'nun %66'sı halka açık. Ayrıca 2000 yılında halka açılan ilk bilişim şirketi unvanını aldı.

Sektördeki 35 yıllık geçmişinde sektörün önde gelen kurumlarından biri olan Logo Yazılım, Türkiye'de edindiği birikim ve tecrübeyi yurt dışına taşıma hedefiyle imza attığı stratejik yatırımların ardından bölgesel güç olma yolunda ilerliyor. Son 10 yılda gerçekleştirdiği yıllık ortalama %41 gelir artışıyla istikrarlı gelişimini sürdürüyor.

*Brand Finance Türkiye'nin en değerli ve en güçlü markaları raporu, Haziran 2019



Logo çözümleri:



Yüksek performansa sahiptir



Uygun toplam sahip olma maliyeti sunar



Açık platformludur



Hızla kullanıma alınır



Sektörel ihtiyaçlar doğrultusunda fonksiyonları genişletilir



Yaygın çözümler ve platformlar ile sinerji oluşturur

Size en yakın iş ortağını bulun...



1090

